



HTC, Cabinet de conseil à « taille humaine » spécialisé dans le secteur de l'habitat social recrute :

Un.e Manager de projet Stratégies Patrimoniales et Territoriales

EN REJOIGNANT HTC

Vous intégrez une équipe d'une quarantaine de collaborateurs qui accompagnent les organismes HLM et les collectivités locales dans leurs projets stratégiques et opérationnels, afin d'améliorer les conditions de vie des habitants, optimiser leur fonctionnement interne et accélérer la transition énergétique et environnementale du patrimoine immobilier.

Vous apportez une expertise et un conseil stratégique et opérationnel innovant auprès des acteurs de l'habitat situés sur l'ensemble du territoire national : conduite de plans d'action, gestion de projet, adaptation des organisations, optimisation des process...

Vous devenez ainsi un acteur majeur de la transformation du secteur de l'habitat social dans ses enjeux environnementaux, sociaux et économiques.

Vous participez également activement à la vie collective de notre Cabinet soucieux du bien-être des collaborateurs, de l'équilibre entre le travail collectif et l'autonomie, des conditions de travail et de l'égalité professionnelle.

Vous intégrez ainsi une ambiance de travail respectueuse et chaleureuse, et bénéficiez d'un cadre social favorable à l'épanouissement personnel et professionnel :

- ✓ Accord collectif de télétravail
- ✓ Volume d'environ 17 RTT par an
- ✓ Compte épargne temps
- ✓ Événements internes : Afterwork, séminaires, collectes solidaires...
- ✓ Primes de performance
- ✓ Primes d'intéressement
- ✓ Tickets restaurant de 9,50 € pris en charge à hauteur de 60%
- ✓ Mutuelle & Prévoyance performantes

VOTRE QUOTIDIEN

Vous contribuez au développement d'un volume d'affaires sur les thématiques des stratégies patrimoniales et territoriales des organismes Hlm :

- ✓ Elaboration de réponses à consultations,
- ✓ Développement de la structuration des offres sur ces thématiques,
- ✓ Développement de la notoriété d'HTC,
- ✓ Démarches proactives auprès des acteurs de l'habitat,
- ✓ Développement du réseau de partenaires,
- ✓ Veille réglementaire et stratégique, adaptation des outils et méthodes et développement d'approches innovantes,
- ✓ Diffusion en interne et participation à la montée en compétences des consultants juniors.

Vous assurez le pilotage de missions, la gestion de la relation clients, produisez et encadrez la production de livrables sur un champ diversifié de thématiques :

- ✓ Stratégies d'investissement patrimonial et de financement : plan stratégique de patrimoine, cadre stratégique patrimonial et d'utilité sociale et déploiements opérationnels à l'échelle des groupes ou des SAC, convention d'utilité sociale, plan de vente, arbitrage patrimonial à l'échelle d'un quartier ou d'une résidence en lien avec les dimensions techniques, sociales, urbaines, commerciales, résidentielles de l'habitat
- ✓ Stratégies de développement : études de marché, stratégie de développement, diversification des activités de maîtrise d'ouvrage

Vous participez à intégrer pleinement dans ces différents champs thématiques les enjeux de transition énergétique et environnementale.

Vous intervenez concomitamment sur le pilotage et la production de plusieurs missions.

Vous êtes basé.e dans nos locaux parisiens (Paris 8^{ème}) et serez amené.e à réaliser des déplacements sur l'ensemble du territoire national dans le cadre de vos missions. Vous serez formé aux spécificités du secteur et des méthodologies d'HTC.

VOTRE PROFIL

Diplômé.e d'un Master 2 en sciences politiques / urbanisme, d'une école d'ingénieur en génie civil et urbanisme (ou équivalent).

Vous avez acquis au moins 5 années d'expérience (dont une partie au moins au sein d'un cabinet de Conseil) dans le pilotage de projet et la gestion de la relation client en prestation de service.

Vous avez développé de bonnes capacités de gestion de projets complexes.

Vous avez le gout du développement commercial, pour répondre à un enjeu de rayonnement de l'activité au niveau national.

Vous êtes très à l'aise à l'écrit et en présentation orale.

Vous aimez travailler en équipe, êtes autonome, et avez un sens prononcé du service, de la qualité client et du social.

Alors, rencontrons-nous !

Envoyez votre candidature à : recrutement@habitat-territoires.com
Consultez notre site : <https://habitat-territoires.com/nous-rejoindre/>